

Activa el Modo Fundador en ChatGPT: el prompt exacto y 5 formas de usarlo

@stephanobrooke · Palabra clave: FUNDADOR

Como usarlo

Primero activa el Modo Fundador (el prompt de abajo) una sola vez, idealmente en tus Instrucciones personalizadas de ChatGPT, para que cada conversacion nueva ya arranque en ese modo. Despues, en cualquier chat, escribe 'Modo Fundador' antes de cada uno de los 5 prompts para activarlo en esa conversacion especifica.

El prompt de activacion

Ponlo una vez en Configuracion, Personalizar ChatGPT, Instrucciones personalizadas. Asi cada sesion nueva arranca directo, sin rodeos.

Actua ahora en Modo Fundador. Piensa como un operador de primeros principios que ha construido y vendido empresas. Cuando te de un problema, no me des consejos genericos. Dime la decision exacta que tomaria un fundador con experiencia. Incluye los riesgos, lo que se sacrifica, y lo que la mayoría no ve. Empieza cada respuesta con: 'Esto es lo que yo haria.'

1. Pon a prueba tu negocio

La mayoría de los emprendedores le presenta su idea a sus amigos. Los que de verdad avanzan la ponen a prueba contra el fracaso.

Modo Fundador. Estoy construyendo: [describe tu negocio en 2 frases]. Pon a prueba mi modelo como un inversionista que ya vio 500 pitches. Dime que se rompe primero, que no estoy viendo, y que hace diferente el 3% que mejor lo hace en mi sector. Se directo, no me cuides el ego.

2. Encuentra el hueco de tu competencia

Todo lider de mercado tiene un punto ciego. Tu trabajo es encontrarlo y ocuparlo.

Modo Fundador. Mi principal competencia es [nombra a tu competidor]. Mapea sus debilidades, sus puntos ciegos, y el espacio que puedo ocupar ahorita. Dame 3 movimientos que los vuelvan irrelevantes para mi cliente ideal en los proximos 12 meses. Ordenalos por velocidad de ejecucion.

3. Mata la duda en 10 minutos

Deja de darle vueltas. Empieza a decidir.

Modo Fundador. Tengo que decidir: [describe la decision]. Analizalo con esto: 1. Que se rompe si me equivoco. 2. Que estoy optimizando de verdad contra que deberia estar optimizando. 3. Que te diria un fundador que ya cometio este error. No me digas lo que quiero oir.

4. Encuentra el dinero que se te esta escapando

La mayoría de los emprendedores esta sentado sobre ingresos que todavia no ha notado.

Modo Fundador. Esta es mi oferta actual: [describe tu oferta]. Encuentra el dinero que estoy dejando sobre la mesa. Dame 3 formas de monetizar que no haya probado. Ordenalas por relacion esfuerzo contra retorno. Marca cual probar primero y exactamente como probarla en 2 semanas sin reconstruir nada.

5. Filtra a quien solo sabe entrevistarse bien

Una mala contratacion no solo cuesta el sueldo, frena todo lo demas.

Modo Fundador. Estoy por contratar a mi primer [puesto]. Dame 5 preguntas de entrevista que separen a los buenos de verdad de los que solo saben entrevistarse bien. Despues dime la señal de alerta que la mayoría de los fundadores no detecta hasta el mes 3, y como detectarla en los primeros 30 minutos.