

7 prompts de ChatGPT para generar ingresos pasivos desde tu habilidad

@stephanobrooke · Palabra clave: INGRESOS

Antes de empezar

Estos son los 7 prompts completos del carrusel. Copia cada uno en ChatGPT, rellena los corchetes con tu propia información ([habilidad], [audiencia], [tema], etc.) y sigue el orden sugerido al final de la guía.

No necesitas experiencia técnica ni un negocio ya armado. Necesitas una habilidad que ya tengas (algo que sabes hacer, explicar o resolver mejor que el promedio) y la disposición de probar.

1. Ideas rentables desde tu habilidad

El punto de partida. Te da un mapa completo de 15 productos posibles, ordenados del dinero más fácil al de mayor potencial a largo plazo.

Actúa como un estratega de productos digitales. Mi habilidad es [habilidad], mi nivel es [principiante, intermedio o experto] y mi audiencia es [audiencia]. Dame 15 ideas de productos de ingresos pasivos a partir de esta habilidad. Para cada una incluye que es, quien lo compra, que problema resuelve, que tan difícil es crearlo, que tan rápido puedo lanzarlo y la mejor plataforma para venderlo. Clasifícalas desde el dinero más fácil hasta el mayor potencial a largo plazo.

2. Productos para principiantes

Si sientes que no tienes habilidades técnicas, este prompt elimina esa excusa: todo se crea con herramientas que probablemente ya usas.

Ayúdame a convertir mi habilidad en [habilidad] en productos digitales simples que pueda vender en línea. Mi audiencia es [audiencia]. Sugiere 10 productos que no requieran habilidades técnicas avanzadas y que pueda crear con herramientas como Google Docs, Canva, Notion u hojas de cálculo. Para cada uno dame nombre, formato, rango de precios, pasos de creación y por qué la gente lo compraría.

3. Escalera de productos

Para cuando ya tienes un primer producto y quieres pensar en ecosistema, no en una venta suelta. Cada nivel debe llevar naturalmente al siguiente.

Actua como experto en ecosistemas de productos. Mi habilidad es [habilidad] y mi audiencia es [audiencia]. Construye una escalera de 4 niveles: precio bajo, precio medio, digital premium y oferta recurrente. Cada oferta debe conectar de forma natural con la siguiente. Para cada nivel explica que vender, rango de precios, formato de entrega, tipo de comprador y como lleva al siguiente producto.

4. Lanza en 7 dias

El prompt para cuando quieres resultados rapido en vez de un plan perfecto. Te obliga a acotar el proyecto a lo que de verdad puedes terminar.

Quiero un producto de ingresos pasivos que pueda crear en 7 dias con mi habilidad en [habilidad]. Puedo dedicar [X] horas al dia y mi audiencia es [audiencia]. Dame 7 ideas que pueda terminar rapido, cada una con plan de creacion dia por dia, herramientas, precio estimado y dificultad. Destaca la mejor opcion para velocidad, simplicidad y primeras ventas.

5. Un mini-curso vendible

Un mini-curso bien estructurado se vende solo con que lo coloques frente a la gente correcta. Este prompt te da la estructura completa, no solo el tema.

Actua como un disenador instruccional experto en productos digitales. Mi area es [tema] y mi audiencia es [perfil]. Crea la estructura completa de un mini-curso de 5 modulos que pueda vender entre 47 y 97 dolares: titulo gancho, promesa principal, contenido de cada modulo, entregables practicos y 3 formas de conseguir los primeros 10 compradores sin publicidad pagada.

6. Valida antes de crear

El paso que casi todos se saltan. Antes de invertir horas creando, usa este prompt para saber cual de tus ideas tiene mas probabilidad real de venderse.

Actua como investigador de validacion de mercado. Quiero vender un producto de ingresos pasivos basado en [habilidad] a [audiencia]. Dame 10 ideas y califica cada una del 1 al 10 en demanda, urgencia, facilidad de creacion, singularidad y probabilidad de compra. Despues dime cuales son las 3 con mas probabilidad de generar ingresos rapido y por que.

7. Lo que ya sabes

El prompt mas subestimado de los 7. En vez de inventar una idea desde cero, te ayuda a ver el valor de lo que ya haces todos los dias sin notarlo.

No quiero empezar desde cero. Ayudame a convertir lo que ya se sobre [habilidad] en productos digitales. Preguntame que tareas repito, que explico a menudo, que atajos uso, que errores ayudo a evitar y que metodos ya sigo. Luego conviertelo en 10 productos de ingresos pasivos con formato claro, ideas de titulos y clientes ideales.

Prompts bonus

Dos extra para cuando ya tengas tu producto elegido.

Actua como copywriter de conversion. Mi producto digital es [nombre y descripcion breve] y cuesta [precio]. Escribe una pagina de venta corta: titulo, 3 bullets de beneficios, una objecion comun resuelta y un cierre con llamado a la accion, en un tono cercano, sin sonar a venta agresiva.

Actua como estratega de lanzamiento de productos digitales para principiantes. Mi producto es [nombre y descripcion] y no tengo audiencia grande todavia. Dame un plan de lanzamiento de 5 dias usando solo contenido organico (sin pagar anuncios), con una accion concreta por dia y el objetivo de conseguir mis primeras 10 ventas.

Nota honesta sobre los resultados

Ningun prompt garantiza una cifra de ingresos. Lo que si cambia de verdad es la velocidad para pasar de 'tengo una habilidad' a 'tengo un producto listo para vender': eso es lo que estos prompts aceleran.

Cuanto vendas depende de si el producto resuelve un problema real, si lo pones frente a la audiencia correcta y si le das seguimiento mas alla del primer intento.

Como usarlos

1. Empieza con el prompt 1 para mapear tus opciones.
2. Si sientes que no tienes habilidades tecnicas, usa el prompt 2 en su lugar.
3. Usa el prompt 6 para validar la idea que mas te guste antes de crear nada.
4. Si quieres resultados rapido, sigue el prompt 4. Si prefieres algo mas completo, usa el prompt 5.
5. Usa el prompt 3 cuando ya tengas un producto funcionando y quieras construir el siguiente nivel.
6. El prompt 7 lo puedes usar en cualquier momento que sientas que no tienes de donde sacar ideas.