6 prompts de ChatGPT para armar tu sistema de ingresos pasivos

@stephanobrooke · Palabra clave: PASIVO

Cómo usar esta guía

Cada prompt tiene datos entre [corchetes]. Cámbialos por los tuyos antes de pegarlo.

Usa un chat distinto para cada prompt, o sigue en el mismo para que ChatGPT recuerde tu contexto.

Un ingreso pasivo casi nunca es 100% pasivo: al inicio pide trabajo y después, revisión. ChatGPT te ayuda a planear y ordenar, pero no garantiza resultados. Valida cada idea con clientes reales antes de invertir tiempo o dinero.

1. Construye tu plan

Parte de tus habilidades, tu tiempo y tu tolerancia al riesgo.

> *Actúa como un empresario y planificador financiero con experiencia. Diseña un sistema para crear varias fuentes de ingresos pasivos y semipasivos según mis habilidades [habilidades], mis intereses [intereses], mi tiempo [horas por semana], mi tolerancia al riesgo [baja / media / alta] y mi meta [meta de ingresos]. Analiza mi situación, valida cada modelo y arma un plan paso a paso.*

2. Encuentra las ideas correctas

30 ideas, cada una calificada por costo, dificultad y mantenimiento.

> *Actúa como estratega de negocios. Genera 30 ideas de ingresos pasivos y semipasivos que se adapten a mis habilidades [habilidades] y recursos [recursos]. De cada una dime costo de arranque, tiempo para lanzarla, dificultad técnica, mantenimiento, competencia y potencial a largo plazo. Ordénalas por rapidez de lanzamiento, sostenibilidad y potencial de automatización.*

3. Diseña productos digitales

Productos que creas una vez y vendes muchas veces.

> *Actúa como emprendedor de productos digitales. Propón activos que generen ingresos recurrentes: cursos, ebooks, plantillas, paquetes de prompts, membresías o recursos descargables. Para cada uno incluye ruta de creación, estrategia de precio, plan de marketing, sistema de entrega y mantenimiento. Mi área: [tu tema].*

4. Monetiza tu contenido

Convierte tu contenido en varias fuentes de ingresos.

> *Actúa como estratega de la economía de creadores. Arma un sistema con [YouTube, Instagram, TikTok, newsletter, blog o podcast] para crear varias fuentes de ingresos. Incluye cómo crecer audiencia, reutilizar contenido, afiliados, patrocinios, productos digitales, membresías, consultoría y email marketing. Explica cómo cada fuente apoya a las demás. Mi tema: [tema].*

5. Automatiza el negocio

Qué corre solo y qué todavía necesita a una persona.

> *Actúa como arquitecto de sistemas de negocio. Diseña un marco de automatización para mi negocio [descripción] que incluya flujos con IA, clientes nuevos, cobros, email marketing, analítica, atención al cliente, documentación, CRM, programación de contenido e informes. Dime qué procesos automatizar y cuáles necesitan revisión humana periódica. Solo automatización escalable.*

6. Diversifica tus fuentes

Que ninguna fuente cargue con todo el peso.

> *Actúa como estratega financiero. Construye un portafolio diversificado de fuentes de ingresos pasivos y semipasivos que reduzca mi dependencia de una sola. Recomienda el orden para lanzar cada una, explica cómo se complementan e identifica los riesgos de cada modelo. Enfoque: estrategia equilibrada, a largo plazo y pensada para la estabilidad financiera.*

Ruta sugerida

Empieza por el 1 y el 2 para elegir una dirección. Sigue con el 3 o el 4 según lo que quieras construir. Usa el 5 cuando algo ya funcione y quieras automatizarlo, y el 6 para no depender de una sola fuente.